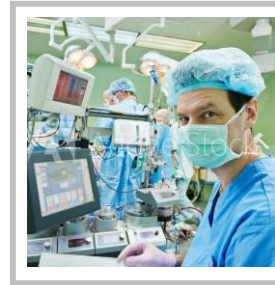
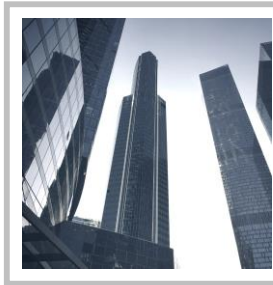
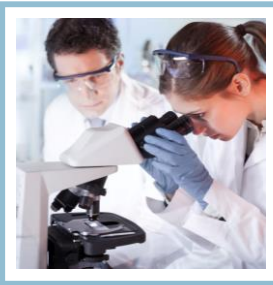


Formazione bioPmed



Innovation Toolkit

*Soft Skill per
l'impresa innovativa*



In partnership con:



www.biopmed.eu

IL PROGETTO FORMATIVO

Attitudini comunicative, capacità di lavorare in gruppo, predisposizione al *problem solving*, generatività e adattabilità: per fare innovazione, le *soft skill* sono il complemento fondamentale delle competenze tecnico scientifiche.

Per questo abbiamo progettato, insieme con Incrementum Srl, un *percorso formativo modulare* dedicato alle competenze «morbide» fondamentali per trasformare l'intuizione tecnologica in innovazione, nuova imprenditorialità e successo commerciale.

La modularità dei temi favorisce la composizione di un mosaico di competenze *personalizzato e accessibile* secondo gli impegni personali.

Il percorso segue la formula "*One Day*", così da offrire un pacchetto di informazioni e di stimoli ottimizzato per coloro che sono già impegnati nelle incombenze lavorative.

Un accurato bilanciamento di *teoria, case histories ed esercizi pratici e materiali audiovisivi* assicura coinvolgimento e facilità di attenzione, maggior facilità di apprendimento e correlazione alla realtà.

IL PROGRAMMA

- 15-Ott** **ERRORE**
Strumento di eccellenza
- 23-Ott** **PRESENTAZIONI AD ALTO IMPATTO**
Gestire i pilastri della comunicazione
- 29-Ott** **SCEGLI ME!**
Attivare e gestire i contatti commerciali
- 05-Nov** **UPSIDE-DOWN**
La soluzione che scaturisce dal problema

DOVE

I corsi si terranno tutti presso **Bioindustry Park Silvano Fumero** in *via Ribes 5, Colletterto Giacosa (TO)*

CONTATTI

Samantha Balma
E-mail: balma@biopmed.eu
Tel: 0125 561311

15 OTT 2019
h. 09.30 – 17.30

ERRORE

Strumento di eccellenza

Gli errori non rappresentano solo un pericolo, ma anche un'occasione. Per questo è utile accettarli come ingrediente necessario e spesso prezioso di ogni esperienza. Essi permettono di sperimentare, di esplorare le varie opzioni, fino a individuare la via migliore. Metodologie per *capire l'errore, gestirlo e trasformarlo in opportunità*.

PROGRAMMA

Morning Session (09.30 – 12.30)

Capire l'errore:

- *Cos'è l'errore e come si genera (evoluzione e bias cognitivi).*

Lunch Break (12.30 – 13.30)

Presso la mensa interna del Parco

Afternoon Session (13.30 – 17.30)

Gestire l'errore:

- *come limitare gli errori in ambito aziendale;*
- *trasformare gli errori in opportunità (metodologie operative).*

PREZZO

199 € +iva per ogni partecipante

150 € +iva per i soci bioPmed

INFO E ISCRIZIONI

Samantha Balma
balma@biopmed.eu
0125 561311

[ISCRIVITI ONLINE >>](#)

 MARCO PIOLA

L'esperienza professionale in ruoli tecnici e manageriali, acquisita in anni di attività presso aziende ad elevata complessità strutturale, ha favorito lo sviluppo di una visione di insieme ed una capacità organizzativa utilizzabili in differenti realtà merceologiche. Partner di Incrementum, si occupa prevalentemente di marketing e vendite.

23 OTT 2019

h. 09.30 – 17.30

PRESENTAZIONI AD ALTO IMPATTO

Gestire efficacemente i pilastri della comunicazione

Nel *public speaking*, entrare in connessione con il prossimo significa moltiplicare esponenzialmente la propria efficacia. Gestire i 4 pilastri della comunicazione: *audience, strumenti, relatore, messaggio*. L'approccio neuroscientifico: cervello e storytelling, calibrazione e relazione. Una giornata teorico-pratica con esercizi anche individuali, in cui sperimentare in prima persona la capacità di fare la differenza impiegando conoscenze e strumenti nuovi.

PROGRAMMA

Morning Session (09.30 – 12.30)

I 4 pilastri della comunicazione: audience, strumenti, relatore, messaggio.

Lunch Break (12.30 – 13.30)

Presso la mensa interna del Parco

Afternoon Session (13.30 – 17.30)

L'approccio neuroscientifico: cervello e storytelling, calibrazione e relazione.

PREZZO

199 € +iva per ogni partecipante

150 € +iva per i soci bioPmed

INFO E ISCRIZIONI

Samantha Balma
balma@biopmed.eu
0125 561311

[ISCRIVITI ONLINE >>](#)

 **PIERLUCA NARRACCIO**

Professionista della salute, formatore e imprenditore, appassionato studioso di neuroscienze e degli effetti che la linguistica ha nella relazione, nella comunicazione e nell'autocura. Fondatore di Dedicare Academy, è impegnato nella promozione di percorsi di cambiamento che portano ad abbandonare gli schemi mentali tradizionali per abbracciare uno stile comunicativo e relazionale più emotivo ed empatico.



29 OTT 2019

h. 09.30 – 17.30

SCEGLI ME !

Attivare e gestire contatti commerciali

Un corso di formazione teorico-pratico dove vengono affrontati e provati - *role-play* - metodi e strumenti che aiutano a migliorare l'attività commerciale. Dalla *preparazione* (conoscere azienda e prodotto) alla individuazione del *target*, dalla scelta degli *strumenti* di contatto all'organizzazione della comunicazione, dalla gestione della telefonata ("a freddo") all'incontro, dalla redazione dell'*offerta* alla *negoziazione*, dalla chiusura alla gestione del contatto (follow-up, feedback).

PROGRAMMA

Morning Session (09.30 – 12.30)

- *Identificazione del target;*
- *Come presentare l'azienda e i suoi prodotti/servizi sui diversi canali (presentazione, email, telefono).*

Lunch Break (12.30 – 13.30)

Presso la mensa interna del Parco

Afternoon Session (13.30 – 17.30)

- *Contatto: Come impostare una telefonata di primo contatto;*
- *Contact management.*

PREZZO

199 € +iva per ogni partecipante
150 € +iva per i soci bioPmed

INFO E ISCRIZIONI

Samantha Balma
balma@biopmed.eu
0125 561311

[ISCRIVITI ONLINE >>](#)

 **LUCA COSTELLA**

Consolidata esperienza in aziende ed organizzazioni appartenenti a settori industriali diversi, con forti skill nelle aree commerciale, marketing e comunicazione. Oggi collabora con aziende che hanno la necessità di rafforzare l'azione commerciale per accelerare lo sviluppo di opportunità

05 NOV 2019
h. 09.30 – 17.30

UPSIDE-DOWN

La soluzione che scaturisce dal problema

Il problem solving è l'insieme dei processi atti ad analizzare, affrontare e *risolvere positivamente situazioni problematiche*.

Il problem solving è un'attitudine naturale, ma si può apprendere e migliorare. Questo corso focalizza le *tecniche di risoluzione* dei problemi basate sulla loro scomposizione, analisi e comprensione.

PROGRAMMA

Morning Session (09.30 – 12.30)

- *Comprendere la natura del problema: identificare e definire.*

Lunch Break (12.30 – 13.30)

Presso la mensa interna del Parco

Afternoon Session (13.30 – 17.30)

Affrontare il problema:

- *Cause apparenti e cause profonde (materiali e metodi);*
- *Ricerca e implementazione delle soluzioni.*

PREZZO

199 € +iva per ogni partecipante
150 € +iva per i soci bioPmed

INFO E ISCRIZIONI

Samantha Balma
balma@biopmed.eu
0125 561311

[ISCRIVITI ONLINE >>](#)

 MARCO PIOLA

L'esperienza professionale in ruoli tecnici e manageriali, acquisita in anni di attività presso aziende ad elevata complessità strutturale, ha favorito lo sviluppo di una visione di insieme ed una capacità organizzativa utilizzabili in differenti realtà merceologiche. Partner di Incrementum, si occupa prevalentemente di marketing e vendite.

INFORMAZIONI UTILI

Iscrizione e Pagamento

Le iscrizioni saranno accettate sino a 7 gg lavorativi antecedenti la data dell'evento. La quota di partecipazione dovrà essere corrisposta contestualmente al ricevimento della conferma di iscrizione, mediante bonifico bancario intestato a:

Bioindustry Park Silvano Fumero S.p.A.
IBAN: IT41 U085 3030 5400 0075 0100 488

L'iscrizione ai vari moduli formativi può essere fatta via mail scrivendo a balma@biopmed.eu o mediante form online nella sezione venti del sito www.biopmed.eu

Annullamento iscrizione

Non è possibile annullare l'iscrizione dopo il ricevimento della mail di conferma dell'evento.

Oltre tale termine sarà dovuto il pagamento di € 100,00 a copertura delle spese amministrative.

In qualsiasi momento si avrà comunque la possibilità di sostituire l'iscritto con un altro nominativo.

Per maggiori informazioni vi invitiamo a contattare i nostri uffici.

Trattamento dati personali

Bioindustry Park Silvano Fumero e l'Associazione cluster innovativo bioPmed garantiscono la massima riservatezza nel trattamento dei dati forniti che saranno utilizzati ai sensi del Regolamento Ue 2016/679.